

# PLAN PARA TU NEGOCIO PODEROSO

¡Independientemente a las razones que apoyan tu decisión de convertirte en Consultora de Mary Kay, desearás tomar un enfoque muy lógico y racional en la realización de tu decisión al inventario en torno a tu tiempo disponible, ganancias inmediatas y el flujo de ganancias que dependen del mismo!! ¡Ahora siguen los próximos 5 pasos para realizar tu mejor decisión de negocio!!

## PASO 1 – A QUIEN CONOCES . . .

Realiza una amplia lista de 30 faciales / anfitrionas prospectas para clases del cuidado de la piel. No hay necesidad de prejuizar sus respuestas. El único requerimiento- **¡¡ella debe tener piel!!**.

Familia, amistades, compañeros de trabajo, conocidos, vecinos. (Además, indica con un asterisco (\*) a cada nombre que consideres sería bueno en el negocio. ¡¡Tu primer miembro de equipo!!)

- |           |           |           |
|-----------|-----------|-----------|
| 1- _____  | 11- _____ | 21- _____ |
| 2- _____  | 12- _____ | 22- _____ |
| 3- _____  | 13- _____ | 23- _____ |
| 4- _____  | 14- _____ | 24- _____ |
| 5- _____  | 15- _____ | 25- _____ |
| 6- _____  | 16- _____ | 26- _____ |
| 7- _____  | 17- _____ | 27- _____ |
| 8- _____  | 18- _____ | 28- _____ |
| 9- _____  | 19- _____ | 29- _____ |
| 10- _____ | 20- _____ | 30- _____ |

## PASO 2 – ES TU TIEMPO, INVIERTELO SABIAMENTE

### Lo que puedes esperar de tus Clases y pedidos después de un año ...

Basándose en un promedio de asistencia de 4 invitadas a las clases: si solamente 1 adquieren el JUEGO MILAGROSO TIMEWISE por **\$110** y 1 el TimeWise Repair por **\$199**. Las ventas de cada clase serian de **\$309** aproximadamente. Esto no incluye las ventas fuera de la clase o ventas de maquillaje. Si proyectamos las ventas de reposición cada 3 meses, esto es 4 veces al año  $\$110 \times 4 = \$440$  en Juegos Milagrosos (limpiadora, humectante, base y am-pm) y  $\$199 \times 4 = \$796$  en TimeWise Repair. Sin incluir otros productos, como suplementos, maquillaje, fragancia, ni regalos de temporada. Aprox. \$200 extras anualmente. Se ha comprobado que una clienta bien atendida invierte más de **\$500** al año.

#### 5 clases por semana (15-20 horas)

$\$309 \times 5 =$	\$1,545 ventas semanales
$\$1,545 \times 4 \text{ semanas} =$	\$6,180 ventas al mes
$\$1,545 \times 50 \text{ semanas} =$	\$77,250 ventas anuales
480 clientes (240x\$440 y 240x\$796) =	\$296,640 pedidos anual
<b>\$373,890 total de ventas anuales</b>	<b><u>\$149,556 ganancias</u></b>

#### 4 clases por semana (10-15 horas)

$\$309 \times 4 =$	\$1,236 ventas semanales
$\$1,236 \times 4 \text{ semanas} =$	\$4,944 ventas al mes
$\$1,236 \times 50 \text{ semanas} =$	\$61,800 ventas anuales
384 clientes (192x\$440 y 192x\$796) =	\$237,312 pedidos anual
<b>\$299,112 total de ventas anuales</b>	<b><u>\$119,448 ganancias</u></b>

#### 3 clases por semana (6-8 horas)

$\$309 \times 3 =$	\$927 ventas semanales
$\$927 \times 4 \text{ semanas} =$	\$3,708 ventas al mes
$\$927 \times 50 \text{ semanas} =$	\$46,350 ventas anuales
288 clientes (144x\$440 y 144x\$796) =	\$177,984 pedidos anual
<b>\$224,334 total de ventas anuales</b>	<b><u>\$89,733 ganancias</u></b>

#### 2 clases por semana (4-6 horas)

$\$309 \times 2 =$	\$618 ventas semanales
$\$618 \times 4 \text{ semanas} =$	\$2,472 venta mensual
$\$618 \times 50 \text{ semanas} =$	\$30,900 ventas anuales
200 clientes (100x\$440 y 100x\$796) =	123,600 pedidos anual
<b>\$154,500 total de ventas anuales</b>	<b><u>\$61,800 ganancias</u></b>

#### 1 clase por semana (2 horas)

$\$309 \times 1 =$	\$309 ventas semanales
$\$309 \times 4 \text{ semanas} =$	\$1,236 venta mensual
$\$309 \times 50 \text{ semanas} =$	\$15,450 ventas anuales
100 clientes (50x\$440 y 50x\$796) =	\$61,800 pedidos anual
<b>\$77,250 total de ventas anuales</b>	<b><u>\$30,900 ganancias</u></b>

\*\*Esto no incluye comisiones, bonificaciones, y premios por compartir la oportunidad como consultora\*\*  
Añádele \$\$\$\$ si deseas convertirte en Directora de Ventas Independiente.

## PASO 3- CUANTAS CARAS . . .

Para determinar la cantidad de producto que desearías considerar mantener en inventario, visualizamos el número de caras que estarás trabajando.

# de Clases Semanales \_\_\_\_\_ X 4 Caras por Clase = \_\_\_\_\_ ¡CARAS SEMANALES!

Ahora determina ¿a cuántas caras le estarás aplicando el producto MENSUALMENTE?

Total de Caras Semanal \_\_\_\_\_ X 4 Semanas = \_\_\_\_\_ ¡CARAS MENSUALES!

## PASO 4 - ¿CUANTO INVENTARIO NECESITO?

Refiérete al formulario de pedido de la Consultora Nueva. Repasa cada paquete y sombrea el número de caras a cubrir por cada uno. (¡¡Con Inventario de Productos, la Administración del Tiempo es EFICIENTE y el FLUJO DE GANACIAS es **INMEDIATO!!**). Basado en mi número proyectado de Caras Mensual, estaré necesitando invertir en el paquete...

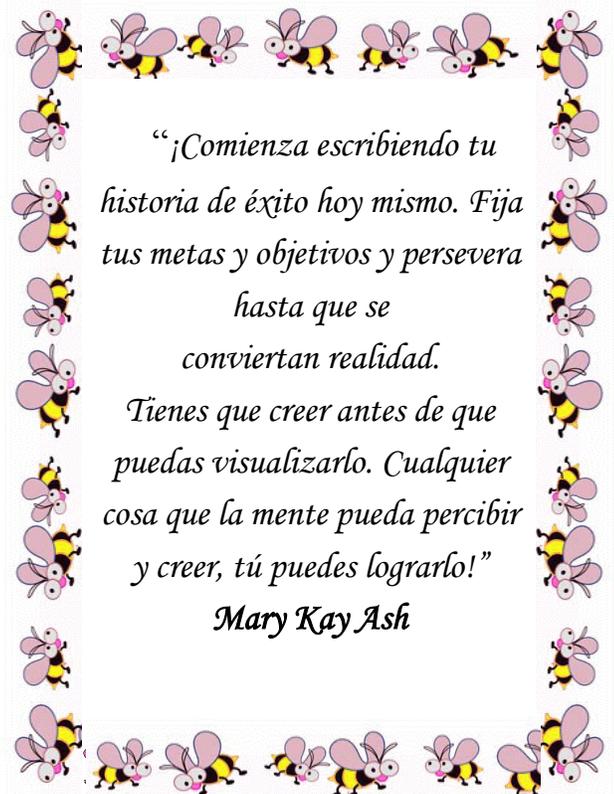
\_\_\_\_\_ **Empresarial** (3,600)    \_\_\_\_\_ **Profesional** (3,000)    \_\_\_\_\_ **Primera** (2,400)

\_\_\_\_\_ **Superior** (1,800)    \_\_\_\_\_ **Aumentado** (1,200)    \_\_\_\_\_ **Básico** (600)

¿VERDAD QUE HACE SENTIDO GANAR \$\$\$ INMEDIATAMENTE?

## PASO 5 - ¡¡HAGAMOSLO!!

1. Refiérete al tu panfleto “En sus marcas, Listas a Vender” para orientación de las diferentes opciones de inversión (tarjetas de créditos, préstamos bancarios, préstamos familiares, de amistades u otros) confirma.
2. Paquete de Inventario que Necesitas: \_\_\_\_\_
3. Encuentra las Opciones para Invertir:  
(1) \_\_\_\_\_  
(2) \_\_\_\_\_
4. Llamar a tu Directora con tu DECISION lo más pronto posible y ¡A COMENZAR!



# ¡EXITO = “TU” USO PERSONAL!

Como una NUEVA CONSULTORA DE BELLEZA tu vas a querer asegurarte que tu estas usando ¡100% los productos de Mary Kay desde la cabeza a los pies! Si tu no estas usando “cada” producto de nuestro **Rollo de Viaje Esenciales de la Belleza**- ¡este es el perfecto lugar para comenzar hacer “shopping”! Haciendo esto tu te enamorarás de cada producto que tenemos y te sentirás mucho más confiada cuando comiences tu negocio. Tus clientas comprarán lo que tú le enseñes. ¡YO DESEO QUE TU TENGAS EL EXITO QUE TU TE MERECEES en el COMIENZO de tu negocio!

## “Mi” Rollo de Viaje Esenciales de Belleza

### BOLSILLO #1

- \_\_\_ Limpiadora Time Wise
- \_\_\_ Humectante Time Wise
- \_\_\_ Base
- \_\_\_ Solución Día/Noche
- \_\_\_ Microdermabración
- \_\_\_ Replenishing Serum+c
- \_\_\_ Crema para Ojos
- \_\_\_ Target–Action Eye Revitalizer
- \_\_\_ Even Complex
- \_\_\_ Even Complex Mask
- \_\_\_ Target-Action Line Reducer



### BOLSILLO #2

- \_\_\_ Compact & Brochas
- \_\_\_ 3 Sombras
- \_\_\_ Blush
- \_\_\_ Lipstick
- \_\_\_ Lip Gloss
- \_\_\_ Delineador para Labios
- \_\_\_ Delineador para Ojos
- \_\_\_ Mascara
- \_\_\_ Polvo Suelto / Polvo Compacto
- \_\_\_ Facial Highlighting Pen
- \_\_\_ Concealer



### BOLSILLO #3

- \_\_\_ Oil Free Eye Make Up Remover
- \_\_\_ Target-Action Eye Revitalizer
- \_\_\_ Crema ó Gel Hidratante
- \_\_\_ Oil Matiffier
- \_\_\_ Beauty Blotters Oil Absorbers



### BOLSILLO #4

- \_\_\_ Toning Lotion
- \_\_\_ Manos de Seda
- \_\_\_ Labios de Seda
- \_\_\_ Lip Primer



### ARTICULOS ADICIONALES

- \_\_\_ 2 Compacts Llenos
- \_\_\_ 2 Delineadores para Ojos y Labios Adicionales
- \_\_\_ 4 Lipstiks y Gloss

**PASO #1**– Elimina todas ¡TUS OTRAS MARCAS! De cuidado de la piel y maquillaje de tu coqueta.

**PASO #2**– Mira la lista de productos de “Uso Personal” de la izquierda. Marca todos los Productos de Mary Kay que tu estas usando actualmente. Entonces coje el libro La Imagen y vete de “shopping” para comprar los productos no marcados.

**Escribe abajo tus colores escogidos**

Base Escogida:	Colores de Blushers:
<b>Color de Base:</b>	1.
<b>Sombras:</b>	2.
1.	3.
2.	<b>Colores de Lipsticks:</b>
3.	1.
4.	2.
5.	3.
6.	4.
7.	<b>Colores de Lip Gloss:</b>
8.	1.
9.	2.
<b>Delineadores de Ojos:</b>	3.
1.	4.
2.	<b>Delineadores de Labios:</b>
<b>Delineador de Cejas:</b>	1.
1.	2.
<b>Mascara:</b>	3.
<b>Fragancia Favorita:</b>	4.
1.	

Solo Imagina...

# ¡UNA GANANCIA DE \$10,000 EN SOLO SEIS MESES!

## Razones por la cual las consultoras fallan:

- No suficiente inventario
- Balance de las tarjetas de crédito altos
- No se pagan un cheque
- Un pobre manejo del dinero
- Pobre manejo del tiempo
- Pobre actitud (debido a lo anterior)
- Error: No metas semanales / enfoque



## ¡Solución: Las razones de HOY en día para estar emocionadas con Mary Kay!

- ¡Fácil de vender!
- ¡La piel se ve y se siente diferente de inmediato!
- Clases del Cuidado de la Piel más rápidas.
- Menos costoso para los clientes.
- Fácil de fechar por la simplicidad y rapidez de la clase.
- ¡No formulas!
- Se vende explicando los beneficios de los productos.
- Fantásticas muestras.



## El Paso 2 del Programa

### ¡Corre Tu Negocio con un “PLAN SEMANAL”!

- 1. Meta semanal de Ventas– ¡10 Básicos de Time Wise!** (limpiadora, humectante y base)
  - **Mínimo de \$600 en Ventas Semanales**
    - \* Clases y faciales
    - \* Hablar y vender
    - \* Encuestas - muestras
- 2. Manejo del Dinero Semanal**
  - Aumenta tu inventario, paga la tarjeta de crédito / préstamo, deposita el dinero y págate un cheque semanal.
  - Cada Fin de Semana, guarda para reemplazar los productos vendidos.
  - **\$300 en ventas + \$50 tax, flete y secc. 2 = \$350 para orden.**
  - **\$250 para ...**
    - \* Paga la tarjeta de crédito/préstamo,
    - \* Aumenta tu inventario hasta el nivel da ganancia,
    - \* Escribe un cheque para la cuenta de la familia.



# ¡Pagarte un Cheque, la Parte Exitante!

**\$250 cada semana para la cuenta de cheque FAMILIAR** (no te vallas de compras con el; asegúrate de depositarlo en la cuenta familiar y después te puedes ir de compras con la chequera familiar). ¡Tu (y tu esposo) deben ver los depósitos semanales! Esto es **\$1,000 mínimo mensual**, un pago de **\$250** semanal, y esto sin vender TimeWise Repair, suplementos, lipsticks, sombras, fragancias, manos de seda, spa, etc. ¿Esto te emociona? Pagando un cheque a la cuenta familiar...



- ¡Saldas la tarjeta de credito ó préstamo! Si tu comienzas con inventario completo (\$4,400 cargado a la tarjeta), @ \$200 por semana, el balance se pagará completo en 6 meses, Ó
- Cojes \$125 de la cuenta de cheque familiar y \$125 para la tarjeta de crédito/préstamo y el balance se pagará completo en un año.
- Si el balance del préstamo es de \$2,000-\$2,500, ¡¡este se pagará en 3 meses!!

**Solo Imagina . . . 5 de 10 son "TimeWise Repair Set" a \$199 cada uno. Vamos a ver: Esto es alrededor de \$995 en (5)TimeWise Repair más \$550 en (5) Juegos Milagrosos – esto es \$1,545 en **ventas a la semana** ó \$775 costo más \$70 entre sección 2, tax y flete = \$845 para orden y ¡¡un cheque semanal de \$700!!**

(x 4 semanas = **\$2,800** en pagos mensuales a tu cuenta de cheque familiar).

Ventas en un mes = \$6,180.

Ganancia en un mes = \$2,800

Orden en un mes= \$3,380

¡¡Esto no incluye suplementos, lipsticks, fragancias etc., y otras reordenes!!

---

## Ahora Acuérdate,



Ninguna de estas cifras incluye las ventas de otros productos de Mary Kay, ninguna comisión por reclutamiento, bonos por reclutamiento, "Car Allowance" cheques de directora, etc. ¡estos números son de Time Wise y Juegos Milagrosos solamente! ¡¡Tu puedes seguir añadiendo!! Ahora, regresemos al principio,



### SIMPLICIDAD:

(1) Meta semanal de 10 Básicos de Time Wise ó Juegos Milagrosos,

(2) Manejo del Dinero:

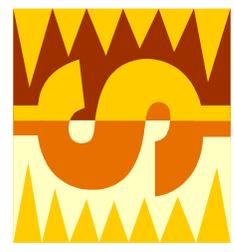
- Tarjeta de crédito/préstamo
- Inventario y
- Pagarte.

# Solo Imagina... Ingreso Anual Potencial



## Juegos Milagrosos @ \$110 cada uno

1 "Semana del 10 Perfecto" 10 Juegos Vendidos	2 "Semanas del 10 Perfecto" 20 Juegos Vendidos	3 "Semanas del 10 Perfecto" 30 Juegos Vendidos	4 "Semanas del 10 Perfecto" 40 Juegos Vendido	(3 Meses) 12 "Semanas del 10 Perfecto" 120 Juegos Vendidos	(6 Meses) 26 "Semanas del 5 Perfecto" 130 Juegos Vendidos	(9 Meses) 39 "Semanas del 10 Perfecto" 390 Juegos Vendidos	(12 Meses) 52 "Semanas del 10 Perfecto" 520 Juegos Vendidos
\$1,110	\$2,200	\$3,300	\$4,400	\$13,200	\$14,300	\$42,900	\$57,200
\$440	\$880	\$1,320	\$1,760	\$5,280	\$5,720	\$17,160	\$22,880
\$4,400	\$8,800	\$13,200	\$17,600	\$52,800	\$57,200	\$171,600	\$228,800
\$1,760	\$3,520	\$5,280	\$7,040	\$21,120	\$22,880	\$68,640	\$91,520
<b>VENTAS TOTALES</b>							
<b>GANANCIA (40%)</b>							
<b>TOTAL REORDENES ANUALES (4 VECES)</b>							
<b>GANANCIA TOTAL ANUAL (40%)</b>							



## TIMEWISE REPAIR @ \$199 cada uno

1 "Semana del 10 Perfecto" 10 Juegos Vendidos	2 "Semanas del 10 Perfecto" 20 Juegos Vendidos	3 "Semanas del 10 Perfecto" 30 Juegos Vendidos	4 "Semanas del 10 Perfecto" 40 Juegos Vendido	(3 Meses) 12 "Semanas del 10 Perfecto" 120 Juegos Vendidos	(6 Meses) 26 "Semanas del 5 Perfecto" 130 Juegos Vendidos	(9 Meses) 39 "Semanas del 10 Perfecto" 390 Juegos Vendidos	(12 Meses) 52 "Semanas del 10 Perfecto" 520 Juegos Vendidos
\$1,990	\$3,980	\$5,970	\$7,960	\$23,880	\$25,870	\$77,610	\$103,480
\$796	\$1,592	\$2,388	\$3,184	\$9,552	\$10,348	\$31,044	\$41,392
\$7,960	\$15,920	\$23,880	\$31,840	\$95,520	\$103,480	\$310,440	\$413,920
\$3,184	\$6,368	\$9,552	\$12,736	\$38,208	\$41,392	\$124,176	\$165,568
<b>VENTAS TOTALES</b>							
<b>GANANCIA (40%)</b>							
<b>TOTAL REORDENES ANUALES (4 VECES)</b>							
<b>GANANCIA TOTAL ANUAL (40%)</b>							