

## 6 cualidades de una consultora que tiene éxito

1. **Demasiado ocupada:** "Personas ocupadas logran más." Ellas son mejores gerentes de su tiempo, y saben como organizarlo. ¡Mary Kay les da ganancias sin reducción para trabajar en jornadas reducidas!
  1. **Un incentivo para ganar dinero:** Si quieres reducir deudas, tener más tiempo libre, ahorrar para el futuro, o contribuir a la sociedad, ¡tú eres tu propio jefe en Mary Kay!
  2. **No es vendedora:** Porque tenemos una línea de productos consumible. No ser una persona agresiva es un beneficio para asegurar un negocio de repetición. A las consultoras les gusta trabajar con gente.
  3. **No conozco mucha gente:** Ofrecemos adiestramiento gratis y exhaustivo para las consultoras a construir su negocio entre sus amigos, familia y referidos
  4. **Orientada hacia la familia:** Mujeres con tiempo para sus hijos. Mary Kay ofrece la libertad y flexibilidad a tener más tiempo para su familia. Nuestras prioridades es Dios, familia, y carrera. Tu familia disfrutará de tus talentos.
  5. **Persona que toma decisiones:**  
"Nunca sabrás si no lo tratas." Disfrutarás de descubrirte

Mary Kay nos da los diálogos y herramientas. Una inversión de \$100 + tax y flete incluye sus maletines de trabajo para su negocio y beneficios inmediatos para las consultoras, con productos y materiales de trabajo y las instrucciones a seguir. "Tendrás tu negocio propio pero nunca estarás sola "

*"Es posible que \$100 no cambie su presupuesto, pero si podría cambiar su vida."*

### Otros beneficios:

- No hay peligro de inversión-Garantizamos el 90% de los productos comprados por un año.
- No cuotas ni territorios
- Premios semanales y anuales

### Beneficios de impuestos

Como una contratista independiente, hay muchos beneficios de impuestos en su profesión de Mary Kay.

Desarrollo de tu liderazgo  
Podrás descubrir tanto de tus talentos que aún no conoces y también cambiar vidas al éxito de otras personas.

**MUJERES  
INTELIGENTES  
hacen  
SELECCIONES  
ACERTADAS...**

*En linea, podrás tener ventas en internet hecho para las mujeres de hoy. Entonces, M K está muy al tiempo de avance en compras.  
Tus clientes podran comprar las 24 horas*

Visítanos en [www.marykay.com](http://www.marykay.com)

MARY KAY®

Imagina  
la  
profesión perfecta



No más horario 8 a 5.

No más política de oficina.

No hay límites en dinero que puede ganar.

Mucho tiempo libre para usted y su familia.

**¿Parece imposible?**

## Los hechos de Mary Kay

- Mary Kay Cosmetics es la marca número uno en ventas del cuidado de la piel y maquillaje por decimo año consecutivo en Estados Unidos.
- Mary Kay es parte del 2% de compañías de cosméticos que tienen sus propios laboratorios.
- Mary Kay tiene alcance internacional. Con 39 mercados por todo el mundo.
- *Sales & Marketing Magazine* clasifica Mary Kay como una de las 25 compañías principales de ventas en Estados Unidos.
- Mary Kay Ash ha sido reconocido como la mujer más prestigiosa de negocios durante el siglo veinte por Lifetime Television Online.
- Mary Kay ha sido nombrado por *Fortune Magazine* el 100 mejores compañías para trabajar en América (1984, 1993, 1998), y entre las primeras 10 mejores compañías para la mujer.
- Mary Kay no es piramidal. Todos los pedidos de productos Mary Kay se hacen directamente a la compañía. Todas las comisiones vienen directamente de Mary Kay, Inc.
- El éxito en Mary Kay esta basado en tu actividad. Tú controlas lo que deseas ganar, y cuando ser ascendido.
- Mary Kay le ofrece garantía de re-compra de productos que no haya utilizado en un año o menos. Esto le ofrece una garantía del 90% de su inversión. Esto le ofrece un respaldo total.
- Mary Kay es la marca #1 en fidelidad . Tres de cada cinco mujeres comprarán el producto después de probarlo. Se estima que un 80% de las personas continuarán usando el cuidado básico después de usarlo.
- Mary Kay le ofrece la oportunidad de elegir su propio horario de trabajo dándole la flexibilidad de poner en orden sus prioridades de 1ro Dios, 2do Familia y 3ro Negocio.

## Medios de ingresos

### 1. Clases de la cuidado de la piel y faciales

50% de ganancia. El % más alto en comisiones de ventas en los Estados Unidos.

- La venta en clase promedio es más o menos \$200 o más
- La asistencia promedio en clase es de 3 a 6 personas
- Una clase se realiza en 1.5 horas, aproximadamente

### 2. Los pedidos de repetición

50% ganancia. Nuestro producto es de consumo, entonces, los pedidos de reposición son una parte grande de nuestra ganancia. 100 clientes base al año en reposición tendrá ganancias sobre \$22,000 al año ya que un cliente por año tiene \$300.00 ó más de consumo.

### 3. Los pedidos por internet

50% de los clientes de Mary Kay compran por el internet. Una consultora puede tener su pagina web site para su negocio y Mary Kay se encarga de mantenerla al día para servicio las 24 horas.

### 4. Dove-tailing (Sustituciones de clase)

Cuando no puede ir a su cita, otra consultadora irá a su cita y pagará 15% de las ventas en total a la primera consultadora quien hace la cita. Esto nos brinda la flexibilidad y libertad de priorizar nuestra familia y nuestro negocio.



### 5. Edificando el equipo

Compartir la oportunidad de Mary Kay siempre ha sido considerado un privilegio. Escoger personalmente sus miembros de equipo, una consultadora puede desarrollar sus habilidades de liderazgo y administración mientras gana las siguientes comisiones:

- 4%- 1-4 miembros activos de su equipo
- 9%- 5 o más miembros activos de su equipo
- 13%- 5 or más miembros activos de su equipo quien hace un pedido mínimo durante un mes, incluyendo su pedido de \$600

### 6. Ganar uso del Pontiac Vibe

Con el ejercicio excepcional de ventas y edificación de equipo, tú y tu equipo de consultadoras pueden ganar el uso de un Pontiac Vibe dos años. 85% del seguro y placas son pagados.

Puedes escoger la compensación de auto de \$375 mensual.

### 7. Directorado

Una Futura Directora puede avanzar a la posición de Directora de ventas. Las Directoras reciben los ingresos que ya se mencionaron, pero además reciben un 13% en comisión de directores por enseñar, motivar, e inspirar a sus miembros de unidad. Las Directoras también reciben bonos de \$500 hasta \$5,000 cada mes, beneficios de seguros, Premios de Seminario y la oportunidad para ganar el uso de un Grand Prix o Cadillac DeVille. Pueden escoger la compensación en efectivo el Grand Prix \$500 ó el Cadillac \$900 cada mes.

### 8. Directora Nacionales de Ventas

Las Directoras Nacionales de Ventas ganan aproximadamente más de \$200,000 cada año, un Cadillac que puede escoger, Viajes, Plan de Retiro, Seguro y reconocimiento de la compañía