

CHOICES/OPCIONES -hoja de evaluación

Nombre y apellido: _____ Empleo actual: _____
 Dirección: _____ Estado _____ Código postal _____ Teléfo-
 nos: _____ (oficina) _____ (cel.) _____ mejor hora para llamar _____
 Dir./correo electrónico _____ nombre de la consultora _____
 Nombre del esposo _____ núm. de hijos _____

- | | | |
|---|----|----|
| 1. ¿Tú crees que en este momento tienes la mejor carrera posible? | Sí | No |
| 2. ¿Tienes toda la flexibilidad que necesitas en tu horario? | Sí | No |
| 3. ¿A ti te pagan lo que tú vales? | Sí | No |
| 4. ¿Tienes control absoluto sobre las promociones en tu carrera? | Sí | No |

En el disco compacto CHOICES/OPCIONES...

1. ¿Con qué historia te puedes identificar mejor? _____
 2. ¿Qué dato te impresionó más? _____

Escoge DOS de las cajas que mejor te describan. (A= tu primera opción, B= tu segunda opción)

☐ <u>Orientada a los Resultados</u> *Tomas decisiones rápidas *Tu estilo es directo *El avanzar te motiva <u>Lo que valoras en tu trabajo</u> *el tiempo y la eficiencia *trabajar rápido *la influencia y el poder <u>Lo que deseas es:</u> *Dinero y ser el jefe	☐ <u>Orientada hacia la gente</u> *Tomas decisiones intuitivas *Te gusta motivar a la gente *Te motiva el reconocimiento <u>Lo que valoras en tu trabajo</u> *la gente y las relaciones *entusiasmo personal *inspirar a los demás <u>Lo que deseas es:</u> *Reconocimiento y premios	☐ <u>Orientada a la Familia</u> *Tomas decisiones lentamente *Te gusta ser parte de un equipo *Te motiva la seguridad de tu familia <u>Lo que valoras en tu trabajo</u> *las reglas y la estructura *la consistencia: trabajo constante *la lealtad <u>Lo que deseas es:</u> *Seguridad y beneficios	☐ <u>Orientada a los Detalles</u> *Tomas decisiones analíticas *Estilo-perfeccionista *Te motiva el dar servicio <u>Lo que valoras en tu trabajo</u> *la organización y la excelencia *trabajar con precisión *poder pensar <u>Lo que deseas es:</u> *Un trabajo exacto y bien definido
--	---	--	---

Tu Negocio Mary Kay

¿Cuáles de estos beneficios de un negocio Mary Kay serían de más provecho para ti y para tu familia?

_____ universidad para los hijos	_____ el sueldo que valgo	_____ el uso de un auto profesional
_____ mejor auto-estima	_____ más confianza en mí misma	_____ una nueva carrera
_____ los productos por menos	_____ descuentos en los impuestos	_____ un ingreso adicional
_____ amigas positivas/diversión		

En una escala de 1 al 10 (siendo 10 el más alto), indica tu interés actual en un negocio Mary Kay :

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

• Gracias por tu tiempo! ¿A quién conoces que podría necesitar ingresos adicionales?

Nombre: _____ Teléfono _____
 Nombre: _____ Teléfono _____